Quali sono

le pratiche

vincenti

per la domanda

e l'offerta

nel settore

## L'APPUNTAMENTO

AFFARI&FINANZA

## Un workshop per fare il punto sul mercato

Tra i temi al centro dell'incontro le dinamiche italiane a partire dalla principali realtà come Roma, Milano e Torino

Milano 🔪 i terrà domani, martedì 9 novembre, a Bologna, nella sede Palazzo Re Enzo in Piazza Maggiore, il quinto Workshop nazionale sul mercato immobiliare degli uffici, promosso dal gruppo Galotti e da Seci Real Estate, con il contributo scientifico di Nomisma.

L'incontro, moderato da Maurizio Cannone de "Il Sole 24 Ore", prende spunto dal rapporto 2010 sull'edilizia commerciale presentato da Daniela Percoco, diretto re real estate di Nomisma, e illustrato all'interno di uno scenario globale ed europeo ancora provato della crisi economica e finanziaria, sebbene

caratterizzato da alcuni segnali di ripresa. A seguire il dibattito con Gualtiero Tamburini, presidente di Federimmobiliare, incentrato sul tema dell'alta direzionalità degli uf-

fici e sulle pratiche vincenti per la domanda e l'offerta nelsettore. A Joachim Sandberg, responsabile per l'ItaliadiCushman&Wakefield, spetta poi il compito di fare luce sulle dinamiche del mercato italiano, a partire dalle principali realtà: Milano, Roma, Bologna e Torino.

L'impatto sul settore delle certificazioni energetiche di qualità sarà analizzato da Federico Donda, na-

tional director di Jones Lang, mentre Aldo Mazzocco, managing director di Beni Stabili, delineerà le caratteristiche dei target dell'investimento negli uffici ad alta direzio-

nalità. Il workshop si chiude con l'intervento di Luigi Marchesini, presidente del gruppo Galotti, che presenterà una case history di successo nello sviluppo e la commercializzazione di edifici direzionali ad altovalore aggiunto: quella di Per-

seo, nuova sede operativa del gruppo 24 Ore a Milano.

(ch.ben.)

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Rapporto/edilizia

Ritaglio stampa uso esclusivo del destinatario, riproducibile.